



Recruiter Bouw en vastgoed

Verbind talent met topbedrijven in de bouw- en/of vastgoed



Utrecht, Montfoort



Vastgoed



HBO



Commercie



Vast dienstverband



2585

Wat je gaat doen

Ben jij commercieel, nieuwsgierig naar mensen en krijg je energie van het maken van de juiste match? Wil je daarnaast bouwen aan je eigen netwerk én jezelf verder ontwikkelen als recruiter? Dan zoeken we jou. Bij Seven Oaks zoeken we een Recruiter Bouw & Vastgoed die professionals weet te vinden, te enthousiasmeren en te begeleiden naar een volgende stap in hun carrière. Je krijgt bij ons veel vrijheid en verantwoordelijkheid, werkt in een enthousiast team en wordt beloond voor het resultaat dat je behaalt. Wat ga je doen? Als Recruiter ben jij verantwoordelijk voor de kandidaatkant van het recruitmentproces. Je zoekt en spreekt professionals binnen de bouw- en vastgoedsector, van middenkader tot directieniveau. Je werkt voor uiteenlopende opdrachtgevers, waaronder aannemers, ontwikkelende bouwers en woningcorporaties. Van ondernemende MKB-bedrijven tot grote landelijke organisaties. Maar recruitment is voor ons meer dan een cv koppelen aan een vacature. Je wilt weten wie iemand is, wat iemand kan en waar iemand naartoe wil. Daarom spreek je kandidaten persoonlijk, verdiep je je in hun ambities en adviseer je hen over interessante vervolgstappen. Vervolgens begeleid je kandidaten gedurende het hele proces. Zo bouw je niet alleen aan succesvolle plaatsingen, maar vooral aan een sterk en duurzaam netwerk binnen jouw markt. Jouw werkweek Geen dag hoeft hetzelfde te zijn. De ene dag ben je actief op zoek naar interessante professionals via LinkedIn, de volgende dag heb je meerdere kennismakingsgesprekken en later die week bezoek je samen met een consultant een opdrachtgever. Je houdt je onder andere bezig met: actief zoeken en benaderen van professionals; voeren van telefonische en persoonlijke kennismakingsgesprekken; kandidaten begeleiden tijdens sollicitatieprocedures; bouwen en onderhouden van je eigen kandidatennetwerk; samenwerken met consultants aan vacatures en searches; kandidaten adviseren over hun volgende

carrière stap; volgen van ontwikkelingen binnen de bouw- en vastgoedmarkt; slim inzetten van LinkedIn, recruitmentsoftware en AI-tools; zorgen voor een actuele en kwalitatieve recruitmentdatabase. Je krijgt daarbij volop de mogelijkheid om eropuit te gaan. We vinden het belangrijk dat je kandidaten en organisaties écht leert kennen.

Wie we zoeken

Wie zoeken wij? Je bent iemand die makkelijk contact maakt en oprecht nieuwsgierig is naar mensen. Je durft de telefoon te pakken, stelt goede vragen en kunt iemand enthousiast maken voor een kans die hij of zij misschien zelf nog niet had overwogen. Tegelijkertijd heb je een commerciële mindset. Je ziet kansen, neemt initiatief en vindt het leuk om doelen te behalen. Je brengt mee: Ervaring binnen bouw of vastgoed is natuurlijk mooi meegenomen. Belangrijker is dat je de ambitie hebt om deze markt snel te leren kennen en er een sterk netwerk in op te bouwen.



1 tot 5 jaar werkervaring binnen recruitment;



hbo werk- en denkniveau;



uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift;



sterke communicatieve en sociale vaardigheden;



commerciële drive en resultaatgerichtheid;



nieuwsgierigheid en goede mensenkennis;



affiniteit met digitale tools, recruitmentsoftware en AI;



bij voorkeur interesse in of ervaring met bouw en vastgoed;



beschikbaarheid van minimaal 32 uur per week.

Wat we jou bieden

Wij vinden dat goede prestaties ook goed beloond mogen worden. Daarom bieden we naast een goed salaris een aantrekkelijke bonusregeling zonder plafond. Je kunt rekenen op:



een bruto maandsalaris van €3.250 tot €4.000, afhankelijk van je ervaring;



een uncapped bonusregeling waar je vanaf dag één voor in aanmerking komt;



een leaseauto;



30 vakantiedagen per jaar met de mogelijkheid om extra vrije dagen bij te kopen;

volop investering in jouw persoonlijke en professionele ontwikkeling;

veel vrijheid en verantwoordelijkheid binnen je eigen werk;

ruimte om je eigen netwerk en marktpositie op te bouwen;

een enthousiast en betrokken team;

en natuurlijk goede koffie en vers fruit.