



Commercieel Manager Houtindustrie

Strategisch leider met commerciële drive



Rotterdam-Rijnmond, Zuid-Holland



Bouw



HBO



Commercie



Vast dienstverband



3055

Wat je gaat doen

Ben jij een commerciële kartrekker die moeiteloos schakelt tussen strategie, relatiebeheer en marktontwikkeling binnen de industriële houtbouw? In deze sleutelrol geef je richting aan commerciële groei en bouw je actief mee aan marktleiderschap in innovatieve hout- en gevelsystemen. Je werkt in een omgeving waar jij impact maakt op duurzame bouwoplossingen, met een salaris tot €8.200 bruto per maand, een bonusregeling en veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. In deze rol ben jij de drijvende kracht achter groei, innovatie en klantrelaties op topniveau. Jouw impact in deze rol: Ontwikkelen en uitvoeren van commerciële strategieën gericht op groei in hoogbouw, prefab gevelsystemen en HSB-gevelelementen; Versterken en uitbouwen van marktleiderschap in hout-aluminium kozijnoplossingen en duurzame gevelconcepten; Aansturen, coachen en ontwikkelen van een ambitieus salesteam; Relatiebeheer op directieniveau bij bouwbedrijven, ontwikkelaars en strategische partners; Begeleiden van tender- en offertetrajecten van strategie tot realisatie; Signaleren van trends in hoogbouw, circulariteit en industrialisatie en vertalen naar commerciële kansen; Vertalen van productontwikkeling naar krachtige marktproposities; Intensief samenwerken met R&D en productie om innovatieve concepten te initiëren; Optimaliseren van commerciële processen en realiseren van structurele omzetgroei.






Wie we zoeken

Je bent een strategische en ondernemende professional die commerciële groei weet te combineren met technische affiniteit en marktzicht. Je voelt je thuis in een innovatieve maakomgeving en weet stakeholders op elk niveau mee te nemen in jouw visie. Wat breng je mee:

-  HBO+ werk- en denkniveau, bij voorkeur commercieel of bouwkundig;
-  Minimaal 8–10 jaar ervaring als commercieel manager, salesmanager binnen bouw, geveltechniek, prefab of maakindustrie;
-  Aantoonbare successen in het realiseren van commerciële groei en marktontwikkeling;
-  Ervaring met high-level stakeholdermanagement en relatiebeheer op directieniveau;
-  Sterke trackrecord in tender- en offertetrajecten;
-  Affiniteit met industriële bouw, houtbouw, circulariteit en innovatieve bouwsystemen;
-  Leiderschapskwaliteiten en ervaring met het aansturen van commerciële teams;
-  Analytisch sterk en in staat om markttrends te vertalen naar concrete kansen.

Wat we jou bieden

Je komt terecht in een vooruitstrevende omgeving waar innovatie, duurzaamheid en groei centraal staan. Hier krijg je de ruimte om echt impact te maken op strategie én resultaat. Wat je kunt verwachten:

-  Salaris tussen €7.000 en €8.500 bruto per maand (afhankelijk van ervaring);
-  Aantrekkelijke bonusregeling;
-  Auto, laptop en telefoon van de zaak;
-  Veel vrijheid, verantwoordelijkheid en ondernemerschap in je rol;
- 

Ruime mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en doorgroei;



Werken binnen een innovatieve en duurzame sector met sterke marktpositie;

Een organisatie waar jij direct bijdraagt aan marktleiderschap in houtbouw en gevelsystemen.