



Commercieel Manager Bouw

Strategische groeiversneller met een scherp oog voor kansen



Gelderland, Utrecht



Bouw



HBO



Management & Directie



Vast dienstverband



2812

Wat je gaat doen

Wil jij een sleutelrol spelen in de uitbreiding en versterking van de marktpositie van onze opdrachtgever? Ben jij een strategisch denker met een scherp commercieel inzicht en verbindende kwaliteiten? Dan is deze functie als Commercieel Manager iets voor jou! Als Commercieel Manager weet je relaties te versterken, nieuwe kansen te signaleren en innovatieve strategieën te vertalen naar concrete resultaten. Met jouw visie en ondernemerschap draag je bij aan de verdere transformatie van de bouwsector. Wat ga je doen? Het onderhouden en uitbreiden van bestaande relaties en het opbouwen van nieuwe contacten binnen de regio Midden-Nederland. Het signaleren en concretiseren van commerciële kansen, van het eerste contact tot overdracht aan Projectmanagement. Marktonderzoek uitvoeren en op basis van beschikbare data een commercieel plan opstellen dat aansluit bij de doelstellingen van onze opdrachtgever. Actief bijdragen aan de transitie binnen de bouwsector, waarin onze opdrachtgever zich onderscheidt als innovatieve en onmisbare speler.

Wie we zoeken

Jij bent een gedreven professional met een strategische visie en een sterke commerciële inslag. Je weet relaties op te bouwen en te versterken, kansen te signaleren en deze om te zetten in concrete successen. Met jouw energie, kennis en ondernemende instelling draag je bij aan de groei en innovatie binnen de bouwsector. Jij herkent jezelf in het volgende: Ben jij klaar om jouw commerciële en analytische vaardigheden in te zetten en bij te dragen aan de groei van onze opdrachtgever? Solliciteer dan nu en word de nieuwe Commercieel Manager!

-  Je bent een strategisch en commercieel sterke verbinder.
-  Je hebt kennis van en affiniteit met de bouwsector en begrijpt de uitdagingen en behoeften van ontwikkelaars.
-  Je bent resultaatgericht en hebt een proactieve instelling waarmee je commerciële kansen benut.
-  Ervaring met strategische commerciële processen en het opbouwen van langdurige klantrelaties.
-  Een ondernemende houding en de drive om bij te dragen aan de verdere groei van het bedrijf.

Wat we jou bieden

-  Een marktconform salaris en een uitstekend pakket aan arbeidsvoorwaarden.
-  Een uitdagende en verantwoordelijke functie binnen een toonaangevend bouwbedrijf.
-  De kans om impact te maken binnen een innovatieve en groeiende organisatie.
-  Een afwisselende rol waarin je jouw strategische en commerciële kwaliteiten optimaal kunt benutten.
-  De mogelijkheid om op termijn toe te treden als partner en aandeelhouder binnen de organisatie.