



Commercieel Manager Utiliteitsbouw

Enthousiaste netwerker die ideeën kan verkopen



Gelderland, Overijssel



Bouw



HBO



Management & Directie



Vast dienstverband



2720

Wat je gaat doen

Ga jij aan de slag als Commercieel Manager bij onze opdrachtgever, een dynamisch bouwbedrijf in de regio Gelderland? In deze rol ben jij hét visitekaartje van de afdeling utiliteitsbouw. Dankzij jouw netwerkvaardigheden en commerciële instinct weet je nieuwe klanten te overtuigen en bestaande relaties te versterken. Jij herkent de wensen van opdrachtgevers, adviseert hen op strategisch niveau en zorgt ervoor dat de deal wordt gesloten.

Jouw taken en verantwoordelijkheden:



Actief uitbouwen van het netwerk en benaderen van potentiële opdrachtgevers;



Zorgvuldig onderhouden en versterken van bestaande klantrelaties;



Ontwikkelen van een visie en strategische aanpak voor acquisitie;



Inventariseren van de klantwensen en deze vertalen naar een concreet en haalbaar voorstel;



Zorgen dat de juiste informatie op het juiste moment beschikbaar is.

Wie we zoeken

Als Commercieel Manager ben je proactief, benaderbaar en een uitstekende netwerker. Jij luistert naar de behoeften van opdrachtgevers en denkt in oplossingen. Daarmee ben jij de essentiële schakel tussen de klant en de mogelijkheden van het bouwbedrijf. Om succesvol te zijn in deze functie, beschik je over: Ben jij de Commercieel Manager die wij zoeken? Solliciteer nu en grijp de kans om deel uit te maken van een gedreven en dynamisch team binnen een toonaangevend bouwbedrijf!



Hbo werk- en denkniveau;



Minimaal 5 jaar ervaring in een commerciële rol binnen de (utiliteits)bouw;



Een eigen visie waarmee je anderen inspireert en overtuigt;



Uitstekende onderhandelingsvaardigheden en een sterk commercieel instinct;



Ervaring met acquisitie van nieuwe projecten en bij voorkeur een relevant netwerk.

Wat we jou bieden



Salarisindicatie: € 7.000,00 - € 9.500,00 afhankelijk van kennis en ervaring



Een vaste aanstelling binnen een toonaangevend bouwbedrijf;



Een uitdagende en afwisselende functie dankzij de diversiteit aan projecten en opdrachtgevers;



Een aantrekkelijke beloning die past bij de verantwoordelijkheid van de functie;



Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een winstuitkering, een auto van de zaak, een laptop en een mobiele telefoon.