



Managing Consultant Recruitment (Bouw)

Jouw expertise, ons gezamenlijke succes



Utrecht



Vastgoed



HBO



Commercie



Vast dienstverband



2718

Wat je gaat doen

Ben jij commercieel ingesteld en vind je het leuk om netwerken op te bouwen en te onderhouden? Dan is de functie van Managing Consultant Bouw bij ons bureau ideaal voor jou! In deze rol ben jij verantwoordelijk voor het vinden van de juiste kandidaten voor vacatures binnen de bouwsector, van middenkader tot directieniveau. Jij werkt nauw samen met een diverse klantenportefeuille, variërend van aannemers in het MKB-segment tot grote bouwbedrijven. Jij weet precies welke kandidaten passen bij de organisatie en cultuur van onze opdrachtgevers. Het gaat hierbij niet alleen om een perfecte match op CV-niveau, maar ook om de persoonlijke klik en bedrijfscultuur. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van ons netwerk in de bouwsector, zowel door acquisitie als het onderhouden van bestaande klantrelaties. Jij bent in staat om strategische kansen te spotten en weet precies hoe je de juiste kandidaten kunt aantrekken. Wat je nog meer doet als Managing Consultant Bouw: Actief telefonisch en online benaderen van potentiële kandidaten. Kennismakingsgesprekken plannen en voeren met kandidaten. Acquisitie bij nieuwe en bestaande opdrachtgevers. Opbouwen en uitbreiden van jouw netwerk in de vastgoedsector. Beheren en up-to-date houden van onze database.

Wie we zoeken

Als Managing Consultant Bouw ben je de spil tussen de kandidaat en de opdrachtgever. Je werkt intensief samen met je team om de beste resultaten te behalen en zoekt altijd naar nieuwe manieren om je netwerk verder uit te breiden. Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en weet als geen ander hoe je commercieel kunt denken en handelen. Verder beschik jij over: Ben jij enthousiast geworden na het lezen van deze vacature voor de functie Managing Consultant Bouw? Solliciteer dan nu!

-  Minimaal 3 tot 8 jaar werkervaring binnen de recruitment- of consultancybranche.
-  Aantoonbare ervaring in de bouwsector, bij voorkeur met aannemers en ontwikkelende bouwers.
-  Een HBO werk- en denkniveau.
-  Aanstekelijk enthousiasme en een sterke commerciële drive.
-  Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal (harde eis).
-  Analytisch vermogen en bedrevenheid met digitale systemen.
-  Sterke onderhandelings- en communicatievaardigheden in zowel woord als geschrift.
-  De ambitie om verder door te groeien en een strategische rol binnen het bedrijf te vervullen.

Wat we jou bieden

Bij Seven Oaks investeren wij in jouw succes. Je mag rekenen op:

-  Een strategische functie met veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen initiatief.
-  De kans om door te groeien naar een partner- en mede-aandeelhouderrol binnen ons bedrijf.
-  Een dynamische werkomgeving met een ambitieus en energiek team.
-  Toegang tot een uitgebreid netwerk binnen de vastgoed- en bouwsector.
- 

Een marktconform salaris en een zeer goede bonusregeling.