



Managing Consultant Recruitment Project

Ervaren netwerker met ambities naar het MT en mede-eigenaar



Zuid-Holland, Utrecht



Vastgoed



HBO



Commercie



Vast dienstverband



2717

Wat je gaat doen

Ben jij commercieel ingesteld en kun jij moeiteloos een netwerk opbouwen en beheren? Dan is deze vacature als Managing Consultant Projectontwikkeling jou op het lijf geschreven! In deze uitdagende rol ben je verantwoordelijk voor het bemiddelen van de juiste kandidaten voor vacatures binnen de vastgoedontwikkeling, variërend van middenkader tot directieniveau. Onze opdrachtgevers bestaan uit zelf ontwikkelende aannemers, vastgoedontwikkelaars en beleggingsinstituten. Jij zoekt actief naar de perfecte kandidaten en fungeert als het eerste aanspreekpunt om hun wensen en ambities in kaart te brengen. Daarbij kijk je verder dan alleen het CV en het functieprofiel: jij maakt de match op basis van persoonlijkheid en bedrijfscultuur. Daarnaast werk je nauw samen met bestaande en nieuwe opdrachtgevers om de beste professionals te vinden voor hun organisatie. Wat ga je doen? Actief telefonisch en online benaderen van potentiële kandidaten. Kennismakingsgesprekken plannen en voeren met kandidaten. Acquisitie bij nieuwe en bestaande opdrachtgevers. Opbouwen en uitbreiden van jouw netwerk in de vastgoedsector. Beheren en up-to-date houden van onze database.

Wie we zoeken

Als Managing Consultant Projectontwikkeling ben jij de schakel tussen kandidaten en opdrachtgevers. Je werkt in een klein, hecht team waarin samenwerking centraal staat. Ben jij de collega die we zoeken? Dan beschik je over uitstekende mensenkennis, ben je een sterke gesprekspartner en een energieke aanpakker. Je streeft altijd naar het beste resultaat en bent gedreven om je verder te ontwikkelen binnen het recruitmentvak. Wat breng jij mee? Ben jij de Managing Consultant Projectontwikkeling die wij zoeken? Solliciteer dan vandaag nog!

-  Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal.
-  3 tot 6 jaar werkervaring in recruitment, bij voorkeur binnen de vastgoedsector.
-  Affiniteit met vastgoed en vastgoedontwikkeling.
-  Een afgeronde hbo-opleiding (bij voorkeur in de richting van commercie of commerciële economie).
-  Aanstekelijk enthousiasme en overtuigingskracht.
-  Uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk.
-  Een commerciële instelling en sterk analytisch vermogen.
-  Handigheid met softwaresystemen en databases.

Wat we jou bieden

Bij Seven Oaks investeren wij in jouw succes. Je kunt rekenen op:

-  Een strategische functie met veel verantwoordelijkheid en vrijheid.
-  De mogelijkheid om partner en mede-aandeelhouder te worden.
-  Een dynamische, ondernemende werkomgeving met ruimte voor groei.
-  Toegang tot een uitgebreid netwerk in de vastgoedsector.
- 

Een marktconform salaris en een riant bonusregeling.