



Projectleider Manager R & T

Leider met een passie voor de bestaande bouw

-  Gelderland
-  Onderhoud, Renovatie & Transformatie
-  MBO/HBO
-  Vastgoedbeheer & -Onderhoud
-  Vast dienstverband
-  2566

Wat je gaat doen

Commercieel Manager Renovatie en Transformatie Heb jij een sterk netwerk binnen woningcorporaties en zie jij commerciële kansen waar anderen dat niet doen? Wil je jouw ervaring inzetten om renovatie- en transformatieprojecten niet alleen succesvol uit te voeren, maar ook strategisch te laten groeien? Onze opdrachtgever biedt jou de kans om als Commercieel Manager een sleutelrol te spelen in het realiseren en uitbreiden van indrukwekkende projecten. Over de rol Bij onze opdrachtgever ligt de focus op samenwerking en innovatie. In deze functie krijg je de kans om commerciële kansen te signaleren en strategisch uit te bouwen, met als doel langdurige relaties te versterken en nieuwe opdrachten binnen te halen. Je werkt aan projecten met een bouwsom van circa €15 miljoen, waarbij je jouw commerciële expertise inzet om zowel de opdrachtgever als het project naar een hoger niveau te tillen. Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbreiden van het netwerk binnen woningcorporaties en weet hun wensen te vertalen naar haalbare, impactvolle oplossingen. Daarnaast speel je een actieve rol in het versterken van de positie van de opdrachtgever in de markt door nieuwe samenwerkingen aan te gaan en innovatieve concepten aan te dragen. Wat ga je doen? Signaleren en benutten van commerciële kansen: Je identificeert nieuwe mogelijkheden in de markt en vertaalt deze naar concrete opdrachten. Uitbouwen van het netwerk: Je onderhoudt intensief contact met woningcorporaties en andere stakeholders, waarbij je bestaande relaties versterkt en nieuwe partners aantrekt. Strategisch meedenken: Je adviseert opdrachtgevers en interne teams over duurzame en innovatieve projectmogelijkheden. Onderhandelen en binnenhalen van opdrachten: Je voert onderhandelingen met opdrachtgevers en stelt samenwerkingsvoorstellen op die leiden tot nieuwe projecten. Positioneren van de organisatie: Je werkt actief mee aan het

vergroten van de zichtbaarheid en aantrekkingskracht van de opdrachtgever in de markt.

Wie we zoeken

Wie ben jij?Waarom deze uitdaging?Deze functie biedt jou de kans om niet alleen projecten tot een succes te maken, maar ook een directe bijdrage te leveren aan de groei van de organisatie. Bij onze opdrachtgever krijg je de ruimte om innovatieve ideeën te ontwikkelen, strategische relaties op te bouwen en jezelf verder te ontplooien in een dynamische markt.Ben jij klaar om jouw commerciële kwaliteiten in te zetten voor uitdagende renovatie- en transformatieprojecten? Reageer dan nu en ontdek de mogelijkheden!

-  Je hebt een afgeronde hbo-opleiding in Bouwkunde, Technische Bedrijfskunde of een vergelijkbare richting, met een aantal jaren ervaring.
-  Je beschikt over een sterk commercieel instinct en weet snel kansen in de markt te herkennen en benutten.
-  Je hebt een bestaand netwerk binnen woningcorporaties en weet dit effectief in te zetten.
-  Je combineert bouwtechnische kennis met een scherp oog voor financiële en strategische mogelijkheden.
-  Je bent ondernemend, resultaatgericht en communicatief sterk.

Wat we jou bieden

-  Wij bieden een aantrekkelijk salaris tussen €7.000 en €9.000 , afhankelijk van je kennis en ervaring, plus voordelige secundaire arbeidsvoorwaarden inclusief
-  een goede pensioenregeling.
-  Flexibele werktijden
-  Mogelijkheid thuiswerken
-  Bonusregeling