



Senior Consultant Bouw

Ervaren netwerker met ambities naar het MT en mede-eigenaar



Gelderland, Zuid-Holland, Utrecht



Bouw



HBO



Commercie



Vast dienstverband



2308

Wat je gaat doen

Ben jij een echte netwerker, met affiniteit voor de bouwsector? Ben je op zoek naar een managementpositie en wil je als MT-lid samen met de directie onze succesvolle organisatie verder uitbouwen in de rol van Senior Consultant voor onze bouw-afdeling? Dan zijn wij op zoek naar jou! Als Senior Consultant Bouw bij Seven Oaks is het jouw doel om de beste match te vinden voor zowel de kandidaat als de opdrachtgever. Vanuit ons kantoor in Montfoort (Utrecht) houd jij je bezig met het volledige recruitmentproces. Een zeer afwisselende en soms ook hectische baan. Jij vindt het een uitdaging om goede kandidaten te vinden en gaat graag met ze in gesprek. Vervolgens analyseer je welke ervaring, ambities en persoonlijkheidskenmerken de kandidaat heeft, zodat je hem of haar kunt koppelen aan de best passende vacatures en opdrachtgevers. Je coördineert de gesprekken, helpt met de voorbereiding, ondersteunt in het contact tussen beide partijen en zorgt dat de contracten in orde zijn. Om dit succesvol uit te kunnen voeren, zit je natuurlijk ook regelmatig aan tafel bij de opdrachtgevers en ben je altijd op zoek naar uitbreiding van jouw business door acquisitie te voeren. Daarnaast ben jij volledig verantwoordelijk voor de omzet en winst van onze Business Unit Bouw, heb je ook een aantal taken binnen de algemene leiding om onze organisatie naar een hoger plan te brengen en vervang je, samen met de Team Lead Recruiting Vastgoed, de directie bij afwezigheid. Een greep uit jouw takenpakket: Zoeken naar de beste kandidaten en ze overtuigen om een carrière stap te maken; (Potentiële) kandidaten adviseren over de beste keuzes voor hun loopbaan; Onderhouden en uitbreiden van je netwerk van kandidaten en opdrachtgevers; Nieuwe leads en opdrachten binnenhalen en het vacaturebestand aanvullen; Na plaatsing de vinger aan de pols houden en goede begeleiding en nazorg bieden; Identificeren van nieuwe zakelijke kansen en markten; Het aansturen van de consultants

en recruiter op de afdeling Bouw;Algemene managementzaken passend bij je rol als MT-lid en business unitmanager;Het ontwikkelen en implementeren van strategische plannen om de prestaties en winstgevendheid verder te ontwikkelen.

Wie we zoeken

Ben jij de gedreven Senior Consultant Bouw die ons team nóg sterker maakt en ambities heeft om ondernemer te worden? Jij bent een uitstekende netwerker met oog voor talent. Je praat gemakkelijk en hebt de mensenkennis om te doorgronden wat kandidaten beweegt en waar deze energie van krijgt. Met jouw commerciële instinct ga je altijd voor het beste resultaat, een perfecte match geeft jou veel voldoening. Je bent goed in het opbouwen en onderhouden van relaties met opdrachtgevers en kandidaten. Met jouw enthousiasme en gedrevenheid weet je mensen te motiveren en te overtuigen, zowel intern als extern. Jouw profiel:



Minimaal een hbo-diploma in commerciële-, bedrijfskundige- of bouwkundige richting;



Minimaal 5 jaar relevante werkervaring in een vergelijkbare functie binnen de arbeidsbemiddeling;



Ervaring met leidinggeven/aansturen van commerciële teams;



Kennis van- of ervaring met- de bouw en vastgoedbranche is een pre.



Uitmuntende communicatieve, commerciële en sociale vaardigheden.



Een proactieve, zelfstandige, doelgerichte en assertieve werkwijze;



Sterk analytisch denkvermogen en strategisch inzicht



Verantwoordelijkheidsgevoel en de ambitie om Seven Oaks verder te laten groeien;



De wil om managementtrainingen te volgen;



Bereidheid en kapitaal om op termijn deel te nemen in de onderneming middels management buy-in.

Wat we jou bieden



Unieke kans om op termijn mede-eigenaar te worden van ons succesvolle bedrijf;



Investeren wij graag in jouw persoonlijke en professionele ontwikkeling als manager;



Auto van de zaak, ook voor privé gebruik en tankcard in het buitenland;



Ontvang je naast je salaris, bonussen via een uitstekende, uncapped regeling;

Opleidingsmogelijkheden gericht op management;

Heb je de mogelijkheid om, naast de standaard 30 dagen, extra vrije dagen te kopen;

bieden we een prettige werkomgeving met lekkere koffie en vers fruit.