



# Managing Consultant Recruitment (Bouw)

Ervaren netwerker met ambities naar het MT en mede-eigenaar



Noord-Holland (Zuid), Utrecht, Amsterdam



Bouw



HBO



Commercie



Vast dienstverband



2298

## Wat je gaat doen

Ben jij commercieel en kun jij makkelijk een netwerk aanleggen en beheren? Dan kom je in deze vacature van Managing Consultant Bouw helemaal tot je recht. In deze rol ben je op zoek naar de juiste kandidaten voor vacatures binnen de bouwwereld, vanaf het middenkader t/m directieniveau. Onze klanten bestaan uit aannemers in de bouwwereld. Dit binnen zowel het MKB segment als de grotere aannemers en bouwconcerns. Jij zoekt met je team naar kandidaten, zoekt uit wat zij willen en bent het eerste aanspreekpunt voor hen. Daarbij is het belangrijk dat jij de juiste match maakt op basis van persoonlijkheid en bedrijfscultuur; niet alleen op basis van het CV en het functieprofiel. Anderzijds ga je met bestaande klanten aan de slag om de juiste mensen te vinden voor hun organisatie. Ook zal je actief op zoek gaan naar nieuwe kansen en mogelijkheden binnen de markt. Naast bovenstaande behoren tot je werk als Managing Consultant Bouw: Telefonisch en online benaderen van potentiële kandidaten; Afspraken inplannen met de kandidaten voor een kennismaking; Acquisitie; Het op- en uitbouwen van jouw netwerk in de bouwsector bij aannemers en ontwikkelende bouwers; Leidinggeven aan het team Noord-West

# Wie we zoeken

Als Managing Consultant Bouw ben je de verbindende factor tussen kandidaat en opdrachtgever. Je werkt nauw samen in een hecht en klein team. Ben jij de collega die we zoeken? Dan heb je uitstekende mensenkennis, ben je een gemakkelijke prater en een energieke aanpakker. Je gaat altijd voor het beste resultaat! Ook ben je iemand die zich graag verder wil ontwikkelen binnen het recruitment vak. Verder beschik jij over:

-  Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal (harde eis);
-  2 tot 5 jaar werkervaring binnen de recruitment;
-  Affiniteit met aannemers en ontwikkelende bouwers;
-  Relevante afgeronde hbo-opleiding (afstudeerrichting: commercie of commerciële economie);
-  Aanstekelijk enthousiasme en overtuigingskracht;
-  Goede communicatieve vaardigheden in woord en geschrift;
-  Een commerciële instelling en leidinggevende capaciteiten;
-  Analytisch vermogen en behendigheid met softwaresystemen.

# Wat we jou bieden

Wij bieden je een leuke commerciële functie bij een ambitieus bedrijf. Kom werken in een enthousiast team dat samen met jou wil gaan voor de beste resultaten! Daarnaast:

-  Investeren wij graag in jouw persoonlijke en professionele ontwikkeling;
-  Ontvang je naast je salaris (€4.500 - €5.500 BPM) bonussen via een uitstekende, uncapped regeling, waar jij vanaf dag 1 al voor in aanmerking komt;
-  Een leaseauto;
-  Heb je de mogelijkheid om, naast de standaard 30 dagen, extra vrije dagen op te nemen.
- 

Bieden we een prettige werkomgeving met lekkere koffie en vers fruit.